



WHITEPAPER

Wanneer kies je voor elektrisch als je hovenier bent?

Als natuurliefhebber maak je 'natuurlijk' de beste keuze voor het milieu én voor je gezondheid.

Maar elektrische machines zijn vaak ook duurder dan brandstofaangedreven varianten.

In dit document belichten we alle aspecten die meetellen bij de overweging voor elektrisch en geven je een eerlijk advies.

Inleiding

Het vak van hovenier is prachtig, maar ook veeleisend. Je creëert groene plekken waar mensen zich thuis voelen, waar ze tot rust komen of juist samenkomen. Tegelijkertijd vraagt het werk veel van je lichaam en je bedrijf. De marges staan onder druk, goed personeel is lastig te vinden en tijdens het hoogseizoen lijkt de werkdruk eindeloos. Veel hoveniers ervaren dat ze naast hun dagelijkse werkzaamheden ook 's avonds nog bezig zijn met administratie of regelzaken.

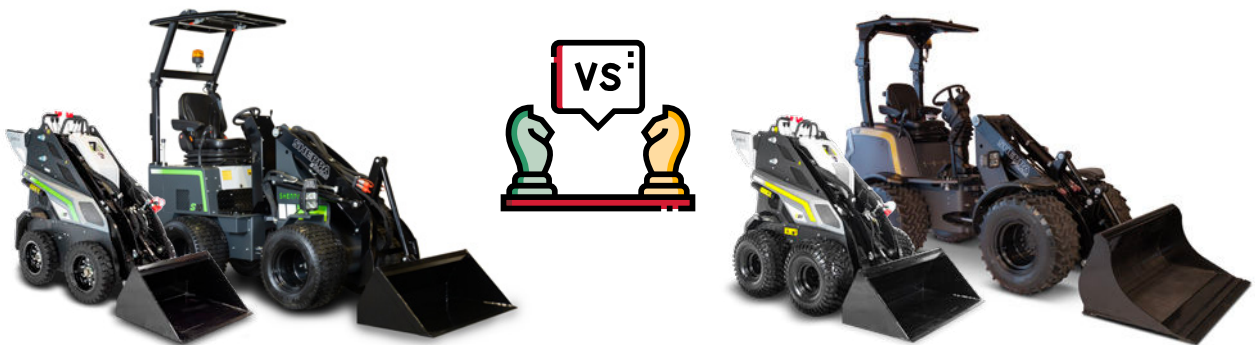
Bij SHERPA begrijpen we die realiteit. Onze slogan Lighten the Load gaat niet alleen over fysiek lichter werken. Het gaat óók over schoner werken, stiller werken en slimmer werken. In dit whitepaper nemen we je mee in de keuze voor elektrische machines. We laten zien wat de voordelen zijn, waar je rekening mee moet houden en vooral: wanneer die keuze voor jou echt het verschil kan maken.



Een veranderend vak

De omgeving waarin hoveniers werken, verandert snel. Gemeenten stellen hogere eisen aan emissievrij werken¹. Omwonenden ervaren steeds minder begrip voor lawaai en uitlaatgassen in hun buurt. Zorginstellingen of scholen willen dat onderhoudswerkzaamheden geen verstoring geven voor bewoners en leerlingen. En ook particuliere klanten kijken vaker naar duurzaamheid als ze een vakman inhuren.

Daar komt nog bij dat veel bedrijven kampen met een tekort aan vakmensen. Meer werk moeten doen met hetzelfde aantal handen dwingt tot slimme keuzes. Moderne machines spelen daarin een belangrijke rol. Ze maken het werk niet alleen fysiek lichter, maar helpen ook om projecten sneller, netter en met minder stress uit te voeren.



Elektrisch vs. brandstof

Elektrische miniloaders zijn in aanschaf vaak duurder dan de brandstofvarianten – gemiddeld zelfs zo'n dertig tot vijfendertig procent². Dat is voor veel hoveniers een drempel. Toch zijn de verschillen in gebruik en onderhoud groot genoeg om die investering serieus te overwegen.

Een brandstofmachine vraagt om regelmatige tankbeurten, oliewissels en filtervervangingen. De motor maakt lawaai en zorgt voor uitlaatgassen, die in een afgesloten of kwetsbare omgeving storend kunnen zijn. Een elektrische machine daarentegen is stil, schoon en vraagt veel minder onderhoud³. Laden vraagt wat planning, maar in de praktijk levert het een veel rustiger werkervaring op. Geen gebrom, geen trillingen, geen brandstofgeur; alleen jij, je werk en het resultaat.

Wanneer kies je voor elektrisch?

De keuze voor elektrisch is niet altijd vanzelfsprekend. Toch zijn er situaties waarin het de logische weg vooruit is. Denk aan werkzaamheden in woonwijken, waar bewoners hinder ondervinden van geluid. Of aan zorginstellingen, waar stilte en schone lucht essentieel zijn. Ook aanbestedingen van gemeenten vragen steeds vaker om emissievrije machines.

Daarnaast speelt er iets anders: principes. Veel hoveniers zijn natuurliefhebbers in hart en nieren. Voor hen voelt het simpelweg beter om met machines te werken die de leefomgeving minder belasten. Elektrisch is dan niet alleen een rationele keuze, maar ook een die past bij wie je bent en waar je voor staat.

Voordelen op de lange termijn

Wie overstapt op elektrisch merkt dat de voordelen zich stapelen. Financieel gezien zijn de gebruikskosten lager: elektriciteit is goedkoper dan brandstof en het onderhoud is eenvoudiger en minder frequent³. Operationeel werk je schoner, stiller en met meer comfort. Dat is niet alleen fijn voor jezelf, maar ook voor je collega's én de omgeving waarin je werkt.

Bovendien is er steun vanuit de overheid. Via regelingen als de MIA/Vamil en de SEBA kun je een deel van je investering terugverdienen⁴. Deze subsidies zijn bedoeld om bedrijven te helpen sneller de overstap naar emissievrije machines te maken.

En dan is er nog de strategische winst. Bedrijven die zich profileren met duurzaamheid en innovatie vallen sneller op bij klanten én bij potentiële nieuwe medewerkers. Moderne, schone machines dragen bij aan een aantrekkelijk imago en maken het makkelijker om jong talent te binden⁵.



Hou hier rekening mee

Een elektrische machine vraagt om een andere manier van plannen. Opladen moet worden ingepast in je werkdag en bij zwaardere, langdurige klussen kan een brandstofmachine praktischer zijn. Vergelijk het met elektrische of hybride auto's. Ook de initiële investering is hoger. Het is dus belangrijk om vooraf goed te berekenen hoe je de machine inzet en hoe snel je de investering kunt terugverdienen.



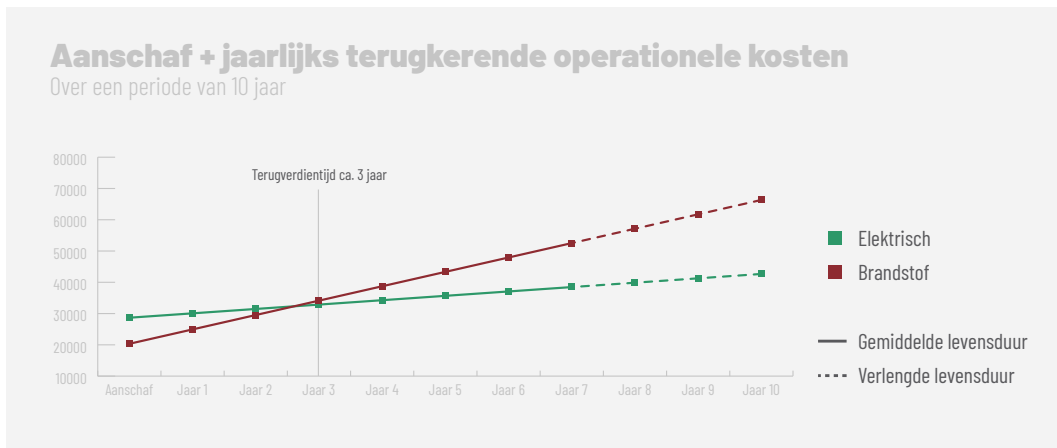
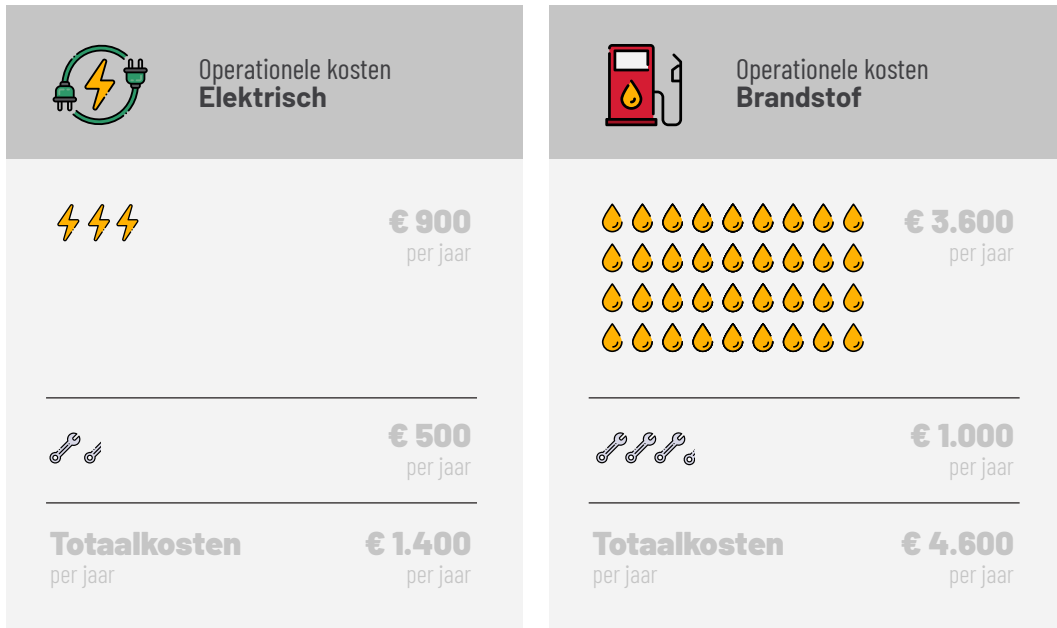
Een rekenvoorbeeld:

Neem het voorbeeld van een hovenier die zijn miniloader zo'n zeshonderd uur per jaar gebruikt. Dit baseren we op gemiddelde praktijkdata⁶.

- Met een brandstofmachine verbruikt hij ongeveer drie liter diesel per uur. Tegen de huidige prijzen komt dat neer op zo'n 3.600 euro per jaar. Onderhoud kost hem nog eens duizend euro, samen 4.600 euro.
- Met een elektrische variant liggen de kosten veel lager. Het stroomverbruik komt neer op ongeveer 900 euro per jaar en het onderhoud rond de 500 euro. Totaal: 1.400 euro.

Dat betekent een jaarlijkse besparing van 3.200 euro. Bij een meerprijs van tienduizend euro is de machine in iets meer dan drie jaar terugverdiend. Daarna werkt hij niet alleen stiller en schoner, maar ook voordeliger. Op de volgende pagina vind je dit rekenvoorbeeld uitgewerkt in een infographic.

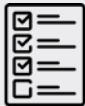
Infographic bij het rekenvoorbeeld



In de praktijk

De voordelen klinken misschien abstract, maar in de praktijk maken ze een groot verschil. Denk aan een zorginstelling waar je 's ochtends vroeg aan de slag kunt zonder bewoners te storen. Een kantooromgeving waar men zich goed moet kunnen concentreren, zonder lawaai dat afleidt. Of een woonwijk waar je gewoon kunt doorwerken, zonder dat omwonenden gaan klagen over herrie of brandstofgeur. Het zijn die momenten waarop je merkt dat elektrisch werken meer brengt dan alleen een besparing. Het brengt rust, vertrouwen en waardering. Voor jezelf, je team en je klanten.

Stappenplan



Stap 1 – Breng je werk in kaart

Hoeveel draaiuren maakt je huidige machine gemiddeld per jaar? Werk je vooral in woonwijken, scholen of zorginstellingen, of juist vaker op afgelegen terreinen en grotere projecten?



Stap 2 – Bereken je huidige kosten

Noteer wat je jaarlijks kwijt bent aan brandstof en onderhoud van je huidige machine. Dit geeft je een basis om te vergelijken.



Stap 3 – Kijk naar de eisen van je klanten en aanbestedingen

Vraag je af: kom ik nu al situaties tegen waarin stilte of emissievrij werken gevraagd wordt? Verwacht ik dat dit in de komende jaren vaker zal gebeuren?



Stap 4 – Denk aan je imago en personeel

Hoe belangrijk vind je het om je bedrijf te profileren als duurzaam en innovatief? En hoeveel waarde hecht je eraan dat medewerkers met moderne, schone en makkelijk te bedienen machines werken?



Stap 5 – Reken door

Vergelijk je huidige brandstof- en onderhoudskosten met de gebruikskosten van een elektrische machine (eventueel met ons rekenvoorbeeld of een tool). Zet de meerprijs ernaast en bereken hoe snel je de investering kunt terugverdienen (zie ook ons Whitepaper TCO/ROI berekenen).



Stap 6 – Maak je keuze

Als je ziet dat de investering binnen enkele jaren is terugverdiend én het past bij de manier waarop je werkt, dan is elektrisch een logische stap. Twijfel je, dan kun je ook beginnen met een eerste elektrische machine voor specifieke projecten of wellicht kun je een machine eerst huren, voordat je er één koopt.

Conclusie

Elektrische machines zijn niet in alle gevallen de beste oplossing. Maar als stilte, emissievrij werken, duurzaamheid en uitstraling belangrijk zijn, dan is het de stap die je bedrijf vooruitbrengt. De hogere investering verdient zich terug; financieel, maar zeker ook in comfort, imago en toekomstbestendigheid.

Bij SHERPA staan we naast je in die keuze. We helpen je de juiste machine te vinden en laten je graag ervaren hoe lichter, stiller en schoner werken eruitziet in de praktijk. Want uiteindelijk gaat het niet alleen om het verplaatsen van grond of materiaal, maar ook om het lichter maken van jouw werkdag.

Voor het volledige plaatje

Wil je zelf ontdekken hoe elektrisch werken jouw bedrijf kan versterken? Vraag een demo aan met een elektrische SHERPA, bereken hoe snel je de investering terugverdient of laat ons je helpen de machine te kiezen die het beste bij jouw projecten past.



Meer weten?

Neem gerust vrijblijvend contact op met Daan Kling, Sales & Technical support bij SHERPA Mini-loaders.

daan@sherpaminiloaders.com

+31 (0) 6 2239 8512

Bronvermelding

Bronnen:

1. RVO-pagina Schoon en Emissieloos Bouwen (SEB) en SSEB-subsidie (2024).
2. RVO, rapport Emissieloos bouwen en werken – kosten en baten (2023).
3. TNO publicatie Elektrificatie van bouwmaterieel (2022).
4. RVO (2025). Meer informatie over deze regelingen:
MIA/VAMIL: <https://www.rvo.nl/subsidies-financiering/mia-vamil>
RVO SEBA: <https://www.rvo.nl/subsidies-financiering/seba>
5. CBS-publicatie Duurzaamheid en arbeidsmarkt (2023), of SER-advies over Duurzaam ondernemen en arbeidsmarkt.
6. Cumela Nederland (brancheorganisatie voor loonwerkers en hoveniers), factsheets over dieselvebruik en machinekosten.



Canadabaan 14

5388 RT Nistelrode

The Netherlands

+31 412 61 33 44

info@sherpaminiloaders.com

www.sherpaminiloaders.com

Follow us

